



Försäljningsorganisationen och konceptet inom [TBST Group](#)

Konceptet går ut på att berika landsbygden, hela Sverige egentligen, alla Sveriges 290 kommuner med olika verksamheter. Navet blir [TBST Finance](#) (Lågkostnadsbolaget i Skandinavien AB) som stödjer annat nav, kommunens skolverksamhet.

Verksamheterna kallar vi affärsområden. Som externt stöd för affärsområdena har vi utvecklat/kommer att utveckla olika appar som exvis [Tipsakuten](#) med ersättning för tips på människor som önskar bedriva olika verksamheter, [Föreningen Future For All](#) (*den sunda samhällsbyggaren*) med ett program RSM där Räntefrihet och nytt Skattesystem sticker ut samt [Enklasidan](#) där varje Frilans- och Franchisetagare får egen hemsida.

Se exempel på hemsidor här med [företagssidor och affärsområden](#).

Etableras fler verksamheter på landsorten så skapas en annan dynamik och livsglädje än i tätorterna. Med vårt koncept vänder vi på förtäningen i städerna, naturligtvis skall städerna också leva men inte förtätas som nu görs i den grad att människor och företag har svårt med säkerheten och känna tillräcklig trygghet.

Att leva i frisk luft och med naturen kring hörnet berikar människosjälen, idéerna spirar, nybyggaranda uppstår och det sker tillsammans med andra människor så uppstår oftare bekräftelser som tillfredsställer. Just känslan av att ”leva” och veta att även omgivningen, familjen och företaget får rätta förutsättningarna anser vi vara optimalt. Då kan den ”gröna vägen” komma tillbaka och samhällena på landsbygden blir åter en miljö som många kommer att trivas i.

Navet i samhällsservicen är oftast ”banker, finansiella tjänster och skolan” och alla vet om att när verksamheter dagligen försvinner från orten och så får skolorna allt svårare överleva i nuvarande form. Servicen försämras och de stora aktörerna konstaterar bara att bankverksamheten inte är lönsam och som konsekvens får skolorna allt färre elever och då oftast står lokalbefolkningen ofta inför valet att bussa sina barn längre vägar, oftast till tätorten, eller flytta helt då skolorna läggs ner.

Samhällstesens, ”låt hela Sverige leva” kallnar allt mer idag.

TBST Group vill med sitt koncept, Frilansare eller Franchisetagare, kloka människor, entreprenörer i varje kommun etablera ett näringsliv med fokus på service till människor och företag.

Navet blir enligt ovan [TBST Finance](#) som för [Lågkostnadsbolaget i Skandinavien](#) räkning administrerar många uppgifter för den räntefri verksamheten. Hit kan entreprenörer och människor vända sig till i många frågor, inte bara finansiella utan i största allmänhet de kring kommunen och dess möjligheter.

TBST Group, en Franchise/Frilansgivare som bygger ett tjänstenätverk med stor affärsnytta för företag/privatpersoner.

Telefon: +46 10 495 80 50 (vx)... +46 70 244 76 38

Bankgiro: 5425–6292 Ekobanken... Bankgiro (klientmedelskonto): 158–6288 Ekobanken

Bankgiro: 229–9105 Swedbank... Swish 123 599 18 07

Bankgiro: 711–7831 Nordea... Plusgirokonto: 94 46 16-2

info@TBST.se... [Hemsida 1](#) eller [Hemsida 2](#)



forts)

Försäljningsorganisationen och konceptet inom [TBST Group](#)

Företrädare för [TBST Finance](#) får agera och bli en form av knutpunkt, kan man säga, med fokus på olika former av finansieringar och investeringar.

Profilen på personen i kommunen som företräder TBST Finance och skall agera som Lokalombud, är att vara allmänt bekant med ekonomi, vara insatt i, eller lätt kunna sätta sig in i, vad Lågstkostnadsbolagets finansiella system innebär samt agera förtroendefullt i mötet med människor, en god ambassadör helt enkelt. Rollens främsta uppgift blir att informera kring vårt räntefria alternativ och erbjuda olika lösningar.

Det finns 3 roller som Frilans eller Franchisetagare i försäljningsorganisationen inom TBST Group och specifikt i detta fall TBST Finance.

Sverigeansvarig (SA): Här samlas ambitiösa företag/människor med ledaregenskaper och visioner att etablera en större verksamhet med andra (Region-och Lokalombud) inom affärsområdet TBST Finance i TBST Group.

Regionombud (RO): Som ansvarig för ett län kommer du (Frilansare)/Företaget tillsammans med Sverigeansvarig och Lokalombud (LO) samarbeta för att utveckla den egna och varandras affärsrörelse inom länet.

Lokalombud (LO): Här arbetar du (Frilansare)/Företaget i kommunen tillsammans med och stöd från Regionsombudet & Sverigeansvarig inom ditt affärsområde. Fler => större affärer.

Affärsmodellen bygger på att flera yrkesroller kommer att samverka lokalt, tipsa kunder och varandra inom olika tjänsteområden. Etableras det på en ort exvis en **Redovisningsbyrå** så har **Byggaren** nödvändig service avseende ”papper”. Byggaren har fullt upp men saknar samarbetspartner som **Elektriker**, **VVS-are** men har kanske en **Målare** vilket är bra, alla behöver hjälp av varandra och i det här exemplet hjälp med Bokföring.

Idag behövs också datahjälp och marknadsföring och då passar **Dataprogrammeraren** in med **Marknadsförare** via **Sociala Medier**. Det blir lättare att attrahera kompetenser till orten om grundläggande service finns tillgänglig.

Lokaler, hemmen, byggarens spill på Byggarbetsplatsen behöver **Städas** och Datafirman växer så det knakar och en **Revisor** etablerar sig i bygden då han som alla andra uppskattar lugnet och naturen och den friskare luften till sin familj.

TBST Group, en Franchise/Frilansgivare som bygger ett tjänstenätverk med stor affärsnytta för företag/privatpersoner.

Telefon: +46 10 495 80 50 (vx)... +46 70 244 76 38

Bankgiro: 5425-6292 Ekobanken... Bankgiro (klientmedelskonto): 158-6288 Ekobanken

Bankgiro: 229-9105 Swedbank... Swish 123 599 18 07

Bankgiro: 711-7831 Nordea... Plusgirokonto: 94 46 16-2

info@TBST.se... [Hemsida 1](#) eller [Hemsida 2](#)



forts)

Försäljningsorganisationen och konceptet inom TBST Group

Så här fortsätter det i kommun efter kommun och trenden vänder sakta men säkert mot mindre förtätning i städerna och speciellt nu när **polisen** etableras på orten så blir tryggheten än större men en viktig faktor att beakta.

Och mitt upp i allt... Dataföretaget behöver bygga nytt. Byggföretaget behöver investera i ny bilpark. **TBST Finance** lånar ut och behöver **städhjälp**.

Kretsen sluter sig...

Tillsammans i TBST Groups Franchise/Frilansgrupp öppnas dörrarna till...

- **Effektivt arbete:** Du behöver inte alltid själv ragga jobb om du inte vill förstås – **TBST Sale/Marketing** är experterna som kan försäljning bättre. Anlita dem istället till subventionerade kostnader. Bokföra själv när du inte är duktig på det – **Redovisningskonsulterna** inom gruppen kan det bättre. Anlita dem osv...
- **Flexibelt arbete:** Redovisning – Data – Redovisningskonsulterna m fl arbetar hemifrån när de själva bestämmer: Ökar produktiviteten. Du jobbar också när du vill och var du vill. Som egen har man **"frihet under ansvar"**.
- **Marknadsföring, Reklamproduktion, Direktförsäljning, Telefonpassning:** Allt finns dukat och tillgängligt om du vill själv till priser som är för de i gruppen mycket låga.

Var smart du med! **Arbeta bara med det du kan.** Andra experter inom sina områden i TBST-Group hjälper till med resten **"nästan gratis"** = *subventionerade priser*.

TBST Group anser som många andra framgångsrika Franchisegivare såsom ICA, Praktikertjänst, Lastbilscentraler, Mc Donalds m fl att deras representanter skall vara egenanställda (frilansare) eller ha egna företag (franchisetagare) och det är att föredra framför anställd personal hos Franchisegivaren.

Franchisegivaren stödjer företrädaren i det mesta utanför kärnverksamheten. Man känner som egen ett större ansvar och motivation men uppskattar även den ökade friheten och att själv kunna bestämma över både sin arbetstid och sin fritid.

TBST Group, en Franchise/Frilansgivare som bygger ett tjänstenätverk med stor affärsnytta för företag/privatpersoner.

Telefon: +46 10 495 80 50 (vx)... +46 70 244 76 38

Bankgiro: 5425-6292 Ekobanken... Bankgiro (klientmedelskonto): 158-6288 Ekobanken

Bankgiro: 229-9105 Swedbank... Swish 123 599 18 07

Bankgiro: 711-7831 Nordea... Plusgirokonto: 94 46 16-2

info@TBST.se... [Hemsida 1](#) eller [Hemsida 2](#)



forts)

Försäljningsorganisationen och konceptet inom [TBST Group](#)

Här är kostnadsbilden för **Investeringen** i området (OBS! Engångsavgift).

Sverigeansvarig (SA): Franchise/Frilansavgift... *30 tkr exkl. moms. (tidigare från 75 tkr till 105 tkr)...*

[Se intäktssidan för SA här](#)

Regionombud (RO): Franchise/Frilansavgift... *15 tkr exkl moms. (tidigare från 55 tkr till 75 tkr)...*

[Se intäktssidan för RO här](#)

Lokalombud (LO): Franchise/Frilansavgift... *7,5 tkr exkl moms. (tidigare från 25 tkr till 50 tkr)...*

[Se intäktssidan för LO här](#)

Återkoppla gärna om Du har funderingar/intresse på telefon enligt nedan eller här...

<http://tbst.se/franchiseformular>. Ytterligare kontaktuppgifter finns på varje hemsida.

Välkommen till en förändring och se framtiden an!

TBST Group, en Franchise/Frilansgivare som bygger ett tjänstenätverk med stor affärsnytta för företag/privatpersoner.

Telefon: +46 10 495 80 50 (vx)... +46 70 244 76 38

Bankgiro: 5425-6292 Ekobanken... Bankgiro (klientmedelskonto): 158-6288 Ekobanken

Bankgiro: 229-9105 Swedbank... Swish 123 599 18 07

Bankgiro: 711-7831 Nordea... Plusgirokonto: 94 46 16-2

info@TBST.se... [Hemsida 1](#) eller [Hemsida 2](#)