



Exempel på intjäning som **Regionombud, Länsansvarig (RO)** och Franchisetagare (har eget företag) eller Frilansare (egenanställd).

Det finns 3 roller inom ett Affärsområde: Se mer på [TBST Groups hemsida](#).

- Sverigeansvarig (SA... chef över hela Sverige
- **Regionombud (RO... chef över ett Län)... berörs här**
- Lokalombud (LO... verkar i kommunen)

Dina Intäkter blir enligt följande:

1. **Din egen verksamhet** inom Affärsområdet, precis som vilket annat företag eller frilansare. Man fakturerar som vanligt som alla företag/frilansare gör för de egna tjänsterna.
2. Som Regionansvarig har Du betalt för varje Franchisetagare/Frilansares under Dig för **Franchiseavgiften** (unik, TBST Group är ensamma om det).
3. Som Regionansvarig har Du betalt för varje Franchisetagare/Frilansares under Dig och på deras **Omsättning**. *Not! tar viss tid för nystartade att komma igång med hög omsättning.*

Exempel på Intäkter i dagens situation år 2020. Belopp alltid exklusive moms.

1. **Nytt Lokalombud** träder in. Omsättningen månadsvis blir kanske 10 000 kr/mån till en början ?

Intäkt på Franchiseavgiften...	30% på 7 500 kr = 2 250 kr (engångsersättning)
Intäkt på Omsättningen...	30% på 10 000 kr = 3 000 kr/mån

2. **Nu har det gått ett tag** och ytterligare **10 st Lokalombud** som alla omsätter 10 000 kr/mån har tillkommit.

Intäkt på Franchiseavgiften 10 st LO...	30% på 75 000 kr = 22 250 kr (engångsersättning)
Intäkt på Omsättningen 10 st LO...	10% på 100 000 kr = 10 000 kr/mån

Notering: Det är inte orimligt att det efter ett tag finns 10 st Lokalombud. Notera gärna att det finns 290 kommuner i Sverige



forts)

TBST Group betjänar som Franchisegivare, människor och företag (Frilansare/Franchisetagare) som tillsammans i en grupp, samverkar och bedriver verksamhet inom flera olika affärsområden med sin expertis.

Styrkan med konceptet, Din roll som egen, är friheten och tryggheten (andra kan hoppa in när Du blir överbelastad eller blir sjuk).

Samtidigt erbjuder TBST Group experter att ta hand om ”allt det andra” (Löner, Försäljning, Marknadsföring, Datorhantering mm) som oftast tar mycket tid och kraft i anspråk. Då arbetar man smart anser vi, önskar man mer kunder kan bli TBST Sale Marketing rycka in för subventionerade priser ”ragga dessa” nya kunder, oftast bra sådana.

Ytterligare styrkor uppträder vid upphandlingar så kommer affärsområdet kunna offerera/erbjuda resurser till större kunder. Flera tillsammans blir starkare.

Rollen för en Sverigeansvarig finns beskriven här (välj bland de olika affärsområden och PDF samt hemsidelänkarna)... <http://tbst.se/nyheter/268-ute-i-laenen-13>

Har Du kollegor, arbetskamrater inom andra Affärsområden som finns här... <http://enklasidan.com/Demo.php> dela gärna denna informationen med dem.

Om nog inte vore nog kan Du eller utomstående tipsa om olika tjänster eller Frilans/Franchisetagare här... <http://enklasidan.com/index.php?kundnr=300201819>

Alla kan här visa sitt intresse så återkopplar vi snarast... <http://tbst.se/franchiseformular>

Alla hälsas hjärtligt välkomna !